

Un món amb aranzels

Els aranzels, impostos aplicats a les importacions de béns i serveis, han estat històricament defensats com una eina per protegir les indústries nacionals i corregir desequilibris comercials. S'utilitzen per encarir els productes estrangers i afavorir la producció nacional. Tanmateix, la seva aplicació pot desencadenar conseqüències adverses en l'economia global.

Els EUA han imposat una nova ronda d'aranzels, molt probablement la més agressiva dels darrers anys. Així, el 5 d'abril, conegut com el dia de l'alliberament, Trump va anunciar la imposició d'un aranzel global del 10% i aranzels específics per a cada país amb els que considera que els EUA tenen una relació comercial injusta.

Aquesta escalada té implicacions significatives i no desitjables. Les empreses importadores han d'assumir un cost addicional que sovint es trasllada als preus de venda. Això significa que els consumidors acabaran pagant més per certs productes, reduint el seu poder adquisitiu i la seva capacitat de consum. A més, els països afectats estan imposant mesures de represàlia, establint els seus propis aranzels als EUA, el que pot desembocar en una guerra comercial perjudicial per a les economies de tots els països. Així mateix, malgrat els aranzels protegeixin temporalment a les indústries locals de la competència estrangera, a llarg termini poden tenir l'efecte contrari. Al no tenir competència externa, les empre-



que més de 3.000 empreses catalanes que exporten regularment als EUA es veurien afectades, amb una possible reducció del 0,2% del PIB català. Sectors com la indústria química, la maquinària, l'agroalimentari i la metal·lúrgia, serien els més vulnerables. A més, amb un teixit empresarial amb predomini de petites i mitjanes empreses, l'efecte és més devastador ja que aquestes no tenen ni la capacitat financera per absorbir els augments de costos, ni la influència per negociar preus més baixos amb proveïdors alternatius, ni la capacitat de traslladar la seva producció a altres països. Això pot portar a una reducció de la seva competitivitat i fins i tot pot donar lloc a pèrdua de llocs de treball.

És evident que l'ús d'aranzels com a eina de pressió en les negociacions comercials pot conduir a una escalada de represàlies, afectant negativament el creixement econòmic global i elevant la inflació. A curt termini, ens podem trobar amb el pitjor escenari econòmic possible, una reducció de l'activitat econòmica juntament amb un augment de la inflació, el que es coneix com estagflació. A més, aquestes mesures poden distorsionar les cadenes de subministrament internacionals, perjudicant tant empreses com consumidors.

Així doncs, el raonable és que les nacions busquin solucions negociades i cooperatives i evitin una escalada aranzelària a nivell global que perjudicaria totes les parts implicades.



MARIONA
FARRÉ
PERDIGUER



MERCÈ
SALA
RÍOS

Professores del Departament d'Economia
i Empresa de la Universitat de Lleida

ses nacionals tendeixen a tornar-se menys eficients i a no innovar, el que genera un augment de costos i una menor qualitat dels productes, fent que siguin menys competitives fins i tot en el seu propi mercat local.

A Catalunya, l'impacte potencial d'aquesta guerra comercial és preocupant. El Govern ha estimat